

Werkstudent Sales (m/w/d) – 100% Remote mit bis zu 1.500 €/Monat



- 📍 Standort: 100% Remote
- 🕒 Arbeitszeit: Flexibel (ca. 15–20 Std./Woche)

Über uns

Die DSS GmbH ist ein spezialisiertes Ingenieurbüro im Bereich Arbeitssicherheit. Wir bieten Unternehmen maßgeschneiderte Lösungen für HSE-Management, Sicherheits- und Gesundheitskoordination (SiGeKo) sowie HSE-Supervision. Unser Ziel ist es, höchste Sicherheitsstandards in Unternehmen sicherzustellen.

Um unser Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir dich als motivierten Werkstudenten (m/w/d) im Sales-Bereich.

Deine Aufgaben:

- ✅ Aktive Ansprache von potenziellen Kunden und Geschäftspartnern
- ✅ Unterstützung bei der Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- ✅ Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten im Bereich Arbeitssicherheit
- ✅ Mitwirkung bei der Erstellung von Angeboten und Verträgen
- ✅ Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Vertriebsstrategien
- ✅ Pflege und Aktualisierung von CRM-Daten

Das bringst du mit:

- 🎯 Eingeschriebener Student (m/w/d) in einem wirtschaftsnahen Studiengang (z. B. BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Sales & Marketing)
- 🎯 Interesse an Vertrieb, Kundenkommunikation und Geschäftsentwicklung
- 🎯 Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten – auch am Telefon
- 🎯 Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- 🎯 Erfahrung im Vertrieb oder Kundenkontakt von Vorteil, aber nicht erforderlich
- 🎯 Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir dir:

- 🚀 Attraktive Vergütung – bis zu 1.500 €/Monat
- 🚀 100 % Remote-Arbeit – arbeite von überall
- 🚀 Flexibilität – passe deine Arbeitszeiten an dein Studium an
- 🚀 Praktische Vertriebserfahrung – wertvolle Einblicke in den B2B-Vertrieb
- 🚀 Karrierechancen – Möglichkeit zur Übernahme nach dem Studium

Klingt spannend?

Dann bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf per E-Mail an info@dss-engineering.de.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! 🚀

DSS GmbH – Dein Partner für Arbeitssicherheit